

■今月のラインナップ P1~6

- ◎若年労働者の定着に最も効果のある対策
- ◎無料ツールで集客力アップ
- ◎eLTAXの二段階認証設定は済んでいますか？
- ◎中小企業新事業進出補助金
- ◎補助金活用しませんか？
- ◎相続事業承継のお悩み、かなた税理士法人が解決いたします!!

■今月のコラム P7

かなた税理士法人グループが
今月もお客様のためのなる
コラムを連載します。

■今月のお客様紹介 P8

- ◎ユニオンシステム株式会社 ◎株式会社ソレイユ
- ◎株式会社 marshmallow head party

■令和7年度 入社式 P9

- ◎新入社員紹介

かなたくん



かなた税理士法人 代表社員
中野 隆二

5月新緑の候、顧問先関係者の皆様お健やかにお過ごしでしょうか。程良い季節ではありますが、日々寒暖の差はまだまだ続きますので、いつもの決めゼリフ体調にはくれぐれもご自愛ください。私も実務の方は加藤勝代表に譲った身分になりまして、今後この欄では税務専門のお話は一切なく、つまらない閑話休題に徹します。最も「閑話休題」って、本題があって途中ちょっとお休みの雑談余談、その後また元の本題に戻す…そんなときに使われる言葉だそうですので、初めからの雑談オンリーで

すところという言い方はしないそうです。まっ、細かい話はやめましょう。

雑談1 うちのネコの変な習性。私は毎朝5時に犬か猫に起こされその日がスタートいたします。まず初めにやるのが**写真1**の小ト口を探すことです。普段小ト口は窓際の棚に飾ってあるのですが、朝になるとそこには無く、いろんな所へ移動しています、**写真2写真3**。当初犬の仕業かと思っていたのですが、ある時たまたまネコが啜えているのを目にしまして急いで写真にとりました、**写真4**。昼間は持ち歩かず何故か夜中持ち歩きます。お陰で右耳ボロボロです。



写真1



写真2



写真3



写真4

雑談2 以前にもお話したかもしれませんが、春の日まぐるしい季節の変化を感じました。3月4日富岡市は季節外れの大雪、**写真5**、その1週間後の3月12日庭の梅が満開となりました。後ろにあった物置を撤去しましたら妙にさっぱりしましたので写真に撮りました、**写真6**。おまけは球根ムスカリ、青紫色のかわいい花を付けます。球根植物なのでちゃんと管理をすべきですが、放っておいてもずいぶん増えて風情あります、**写真7**。



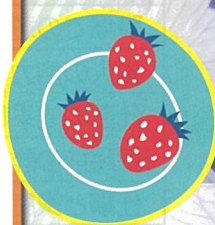
写真5



写真6



写真7



2025

5

May

VOL.26

発行日: 令和7年5月1日
(平成22年1月創刊)



かなた税理士法人



若年労働者の定着に最も効果のある対策

2024年9月に、若年者雇用実態調査が5年ぶりに発表されました。若年労働者の定着対策を実施している事業所における、若年労働者の定着にもっとも効果のある対策をみていきます。以下の表は厚生労働省「令和5年若年者雇用実態調査」より作成しています。

【表1】若年正社員の定着に最も効果のある対策(%)

対策	割合
職場での意思疎通の向上	20.6
本人の能力・適性にあった配置	16.0
労働時間の短縮・有休休暇の積極的な取得奨励	11.2
仕事の成果に見合った賃金	10.7
採用前の詳細な説明・情報提供	10.5

【表2】正社員以外の若年労働者の定着に最も効果のある対策(%)

対策	割合
職場での意思疎通の向上	22.5
本人の能力・適性にあった配置	13.5
仕事の成果に見合った賃金	11.8
採用前の詳細な説明・情報提供	11.5
仕事と家庭の両立支援	10.2

正社員の場合

上記調査結果から、若年正社員（以下、正社員）の定着に最も効果のある対策をまとめると、表1のとおりです。職場での意思疎通の向上が最も高くなりました。調査対象産業のうち、製造業とサービス業（他に分類されないもの）、鉱業、採石業、砂利採取業は本人の能力・適性にあった配置の割合が、建設業は労働時間の短縮・有給休暇の積極的な取得奨励が最も高くなりました。

正社員以外の場合

同様に、正社員以外の若年労働者（以下、正社員以外）の定着に最も効果のある対策をまとめると、表2のとおりです。正社員と同様、職場での意思疎通の向上が最も高くなりました。調査対象産業のうち、鉱業、採石業、砂利採取業と製造業、情報通信業、不動産業、物品賃貸業は本人の能力・適性にあった配置が、建設業は仕事の成果に見合った賃金の割合が最も高い状況です。

効果のある割合が10%以上の対策を比べると、正社員は、労働時間の短縮・有給休暇の積極的な取得奨励が、正社員以外は仕事と家庭の両立支援が入っている以外は、同じ対策となっています。若年労働者の定着にお悩みの方は、こうした結果を参考に自社の現状を振り返ってはいかがでしょうか。

無料ツールで集客力アップ

喫茶店などを探す際、「エリア+喫茶店」と、Google検索をすることはございませんか？
その際に表示される店舗情報が、無料ツールで管理できることをご存じですか？



「高崎+喫茶店」で
検索した際の
Google検索結果

画像の青枠で囲われた店舗情報、
実は無料ツールで管理できます。
その無料ツールが、今回紹介する
「Googleビジネスプロフィール」
です。

◇Googleビジネスプロフィールとその重要性

Googleビジネスプロフィールとは、Googleが提供している無料の情報管理ツールです。

実は、Googleビジネスプロフィールは、ご自身が作成・登録をしなくても、Googleが集めたインターネット上の情報などから自動的に作成されています。しかし、インターネット上の情報が少ないと、プロフィールがなかったり、古い情報が載っていたりします。

飲食店や美容院、土業関連などの実店舗ビジネスのお客様は「エリア+サービス名/業種」でどこにするか決める方が多いのではないのでしょうか？ そうなった際にプロフィールがない、情報が古いと、せっかくの見込客を逃してしまいます。そうならないためには、Googleビジネスプロフィールに登録して、正しい情報を記載することが大切です。

◇Googleビジネスプロフィール利用のメリット

全ての機能が無料で利用可能

基本情報の掲載、写真の投稿、アクセス情報の取得など基本的な機能が無料で利用できます。Googleビジネスプロフィールは活用次第で集客活動をコストなしで進められる優れたツールです。

SEO検索結果よりも上部に表示される

お店をユーザーに認知してもらうには、まず何より検索ユーザーの目に止まらなければならず、そのためには検索結果に店舗情報を表示させることが必要です。Google検索では、競合が同じエリアの同業種に絞られるため、一般的なWEB検索よりも上位表示されやすくなります。

分析データを活用できる

Googleビジネスプロフィールを利用する最大のメリットは「インサイト(パフォーマンス分析)」と呼ばれるユーザーのアクセスデータが取得できることです。閲覧者の数、検索キーワードや検索数などのデータ収集も可能です。検索キーワードから、市場調査もできるかもしれません。

◇まとめ

地域名を検索ワードに含める業種には、とてもおすすめのサービスです。無料で手軽に始めることができるので、ご関心があればお試しください。

eLTAXの二段階認証設定は 済んでいますか？

eLTAXのダイレクト納付時に、ワンタイムパスワードによる二段階認証が行われることになりました。ダイレクト納付前に登録されているe-Mailアドレスをご確認ください。

【登録手順】

- ① eLTAXへログインします。
- ② 「利用者情報の照会・変更」を選択します。
- ③ 連絡先の「e-Mail」欄を変更又は追加します。
- ④ 「送信確認」ボタンをクリックしてテストメールの送信を行います。
- ⑤ テストメールの受信が確認できた場合、チェックボックスにチェックします。
- ⑥ 右下の「次へ」に進みます。
- ⑦ そのまま指示通り進んでいくと登録手続き完了となります。

＜画面イメージ＞

eLTAX地方税ポータルシステム GNA01020 利用者情報照会・変更（法人）

利用者ID: nk-v09810477 氏名又は名称: 税制改正試験利用者
照会ID: 氏名又は名称

お問い合せ 申請・届出 各種設定 マニュアル 問い合わせ

利用者情報照会・変更（法人）

現在登録している利用者情報を表示しています。変更内容を入力し、「次へ」ボタンをクリックしてください。
「提出先一覧」ボタン、「電子証明書」ボタンをクリックすると、提出先情報、電子証明書情報を確認することができます。
提出先情報を変更する場合は、「提出先・手続き一覧」ボタンをクリックしてください。
メールアドレスの設定を行う場合は、「メールアドレスの設定」ボタンをクリックしてください。

メールアドレスを変更する場合、ワンタイムパスワードを通知します。
ワンタイムパスワード入力画面に通知先のメールアドレスを記載していますのでご確認ください。

e-Mail (1)	必須	aaa@aaa.com	
e-Mail (1) (確認用)	必須	aaa@aaa.com	送信確認
e-Mail (2)		bbb@bbb.com	
e-Mail (2) (確認用)		bbb@bbb.com	送信確認
e-Mail (3)		ccc@ccc.com	
e-Mail (3) (確認用)		ccc@ccc.com	送信確認

☐ テストメールの受信を確認しました。
e-Mailを入力後、「送信確認」ボタンをクリックしてテストメールの送信を行ってください。
テストメールの受信が確認できた場合、チェックボックスにチェックしてください。
※テストメールの送信と受信の確認を行っていない場合は、次の操作へ進めません。

代表者情報

代表者資格 必須 破産管財人

戻る 提出先・手続き一覧 メール宛名の設定 提出先一覧 電子証明書

・「e-Mail」欄への操作を伴わない場合は、ワンタイムパスワードは通知されず、従来どおりの操作となります。

中小企業新事業 進出補助金

新設補助金！
2025年開始予定！

新規事業への挑戦を目指す中小企業の
設備投資を促進！！



補助
上限額

9,000万円

補助率

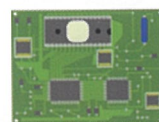
1/2

既存の事業とは異なる、新市場・高付加価値
事業への進出にかかる設備投資等を支援



活用
イメージ

- ・ 機械加工業でのノウハウを活かして、新たに半導体製造装置部品の製造に
- ・ 医療機器製造の技術を活かして
蒸留所を建設し、ウイスキー製造業に進出



補助事業の内容

項目	内容
補助対象者	企業の成長・拡大に向けた新規事業への挑戦を行う中小企業等
補助上限額	従業員数20人以下 2,500万円(3,000万円) 従業員数21～50人 4,000万円(5,000万円) 従業員数51～100人 5,500万円(7,000万円) 従業員数101人以上 7,000万円(9,000万円) ※補助下限750万円 ※大幅賃上げ特例適用事業者 (事業終了時点で①事業場内最低賃金+50円、②給与支給総額+6%を達成)の 場合、補助上限額を上乗せ。(上記カッコ内の金額は特例適用後の上限額。)
補助率	1/2
補助対象経費	建物費、構築物費、機械装置・システム構築費、技術導入費、専門家経費、運搬費、クラウドサービス利用費、外注費、知的財産権等関連経費、広告宣伝・販売促進費

補助金活用しませんか？

販路拡大や新製品開発、設備導入の自己負担額を大きく減らせます。



新しい事業または新しいサービスの提供を始める予定はありますか？



事業再構築
補助金

ものづくり
補助金

新市場進出
補助金



販路開拓・販路拡大をお考えですか？



持続化補助金



成長加速化
補助金



「売上高100億円を目指し現状から脱却を
お考えですか？」



事業承継、またはM&Aの予定はありますか？



事業承継
M&A
補助金



省力化補助金



「省力化製品」や「設備導入・システム構築等」
導入予定はありますか？

相続事業承継のお悩み、 かなた税理士法人が解決いたします!!

- ☐ 事業引継ぎの準備を始めたい。
- ☐ 子供に引き継がせたい。
- ☐ 役員・従業員へ引き継がせたい。
- ☐ 廃業・リタイアしたい。
- ☐ 後継者が見つからず、どういふ選択をすべきか。
- ☐ 会社を売却したいと考えている。
- ☐ そろそろ事業承継を考えているが、どういふ人に相談すればいいか。
- ☐ 土地の利用方法によって評価額は変わるのか。

上記のお悩みに1つでも当てはまる方はお気軽にご相談ください。専門チームが次世代への計画的な継承をする為のプランニングをさせていただきます。

1.相続対策の3本柱で最適なプランを 提案

相続対策・相続税対策は準備期間が大切です。
所有する財産・家族構成・ご本人の希望などを総合的に勘案し、じっくりとお話を伺いながら最適なプランをご提案致します。

相続対策の3本柱

分ける

財産分割を
スムーズにする

納める

納税を
スムーズにする

下げる

相続評価を
下げる



所有資産に対する現状分析 (現状の財産評価)

生前から対策が必要であるかを見極める

2.会社状況を把握してベストプランを提案

経営者の高齢化が進行して、後継者の確保がますます困難になっている昨今、事業承継対策をしていないと、さまざまな理由で事業が不安定になり、事業の継続が困難になってしまう可能性があります。かなた税理士法人では、御社にとって最適な事業承継プランを設計し、全力でサポートいたします。まずはお早めにご相談下さい。大きくは、「後継者問題」「会社支配権の問題」という2つの問題に分け、現在抱えている問題を把握することから始めます。

後継者 問題

会社支配権 の問題



会社状況の把握

少しでもお気になる方は、気軽に各担当者にお申し付けください。

かなた税理士法人では、専門的知識を駆使し、相続税概算計算からその後の対策まで親身になって全力でサポートさせていただきます!

今月のコラム



かなた税理士法人

会社の押さえておきたい項目

貸借対照表や損益計算書の各項目は様々な数字がありますが、特にこの項目の数字は押さえておきたい3つをご紹介します。

①純資産

純資産がプラスかマイナスかでは大きく金融機関の対応も違ってきます。純資産は会社の安定度を示しており、創業から現在に至るまでの利益の蓄積ですから、この数字はよく確認してください。純資産を増やすには利益を積み上げるしかありません。

②預金残高

会社は利益を出しても、預金が底をつけば会社は倒産してしまいます。また、どのくらいの預金があれば資金に余裕があるのか認識することは大事なことです。明確な答えはありませんが、月商の3ヶ月分あればひとまず安心できる水準だと思います。

③借入残高

事業継続していく上では、借入による資金調達は当然必要と思われます。そして、現在の借入残高が多いのか少ないのか、分からない会社もあるかと思います。一つの目安として総借入残高を当期利益+減価償却費で割った数字が10未満であれば、借入残高は適正と思われます。これは10年未満で借入金を全額返済できると金融機関は判断している数字です。

以上、純資産・預金残高・借入残高の3つの項目の数字を数年前から現在に至るまで遡り、どのような増減をしてきたのかを検証してみてください。その時々会社の状態が見えてくるかもしれません。

かなた税理士法人 財務コンサル部 柳澤 良一

株式会社 高崎総合コンサルタンツ

組織風土診断(確信と信頼)

企業で働く人々がいきいきとした毎を送り、組織全体が活力に満ち溢れている…そんな状態が自社で実現できたらどんなに素晴らしいことでしょうか。(株)高崎総合コンサルタンツが提供しているサービスの1つに「組織風土診断」があります。このサービスは各企業において前述した状態を作り上げていくため、今皆様の会社に形成されている「組織風土の実態」を明らかにしようとするものです。

組織風土診断では、企業文化の「好ましさ」を『6つの要素』に分けております。その要素の1つが『確信と信頼』です。「確信と信頼」は、組織内での関係性やコミュニケーションの質に深く関わるものであり、組織文化の形成や組織の持続的な成長と発展を支える土台です。確信とは組織の目標や方向性に対する明確な理解と信念を指し、信頼は個人間やチーム間の誠実さや一貫性を基盤にした関係性を意味します。この2つが組織内で強固に築かれていると、メンバーは自分の役割や組織のビジョンに対して自信を持ち、積極的に貢献しようとする意欲が高まります。また、信頼関係があることで、情報の共有や意見交換が円滑に進み、問題解決やイノベーションが促進されます。

(株)高崎総合コンサルタンツではこれまで多くの「組織風土診断」を手掛けてきました。組織風土の改善をご検討の方は、遠慮なくお問い合わせください。

株式会社 高崎総合コンサルタンツ 中林 大樹

株式会社 エフピーエス

保険を考えるタイミング

生命保険を検討するのはどんなタイミングが良いのでしょうか。

人それぞれにタイミングはありますが、目安の一つとなるのが、**ライフステージの変化**です。

就職や転職、結婚や出産、子どもの独立、住宅の購入などといった出来事があったタイミングは、自分のキャリアや家族構成などの変化が起きる、ライフステージの変わり目といえます。

なぜライフステージの変わり目が良いタイミングなのか。

それは、**もしもの時に必要なお金の額が変わるから**です。

例えば、結婚をして自分が家計を主に支える立場であれば、自分が病気やケガで長期間働けなくなったり、万が一のことがあった時に、家賃や生活費などの支払いを滞りなく行える備えがあると安心です。

また、お子さまが生まれた場合にはもしものことがあっても安心して進学できるよう、教育費をまかなえるくらいの備えも必要になります。

万が一が起きてからだと手遅れになってしまいますので、早めのご相談をおススメしています。

株式会社 エフピーエス 梅山 卓也

お客様

耳より!! 情報

汎用機からWebアプリまで!

既存の基幹システム、業務システムの運用・改修などのお悩み
中小規模業務のシステム化に関するお悩みなど

ご相談承ります!

イノベーションを形に



ユニオンシステム株式会社

〒371-0024 群馬県前橋市表町 2-10-19 グラン前橋 4F
TEL 027(243)7022 FAX 027(243)7026



<https://www.unionsystem.co.jp/>

株式会社 ソレイユ

人と自然にやさしく、
子供をととして未来を創る。



Annaka City

カラフル まついだ
TEL.027-381-8320

カラフル あんやか
TEL.027-388-0548

ジョブカラフル 松井田
TEL.027-384-8361

Tomioka City

リンクカラフル 富岡
TEL.0274-67-7255

コネクトカラフル とみおか
TEL.0274-64-9721

Koga City

カラフル 日赤北
TEL.0280-23-3870

Kanra Town

カラフル かんら
TEL.0274-67-7766

カラフル ふくしま
TEL.0274-67-5740

Fujioka City

カラフル ふじおか
TEL.0274-25-8373

Kamikawa Town

カラフル かみかわ
TEL.0495-71-8571

トレンドからベーシックまで、毎日を楽しむ大人のためのセレクトショップ。

前橋市の川原町にあるセレクトショップ【Planet3rd】
突如現れる真っ白い建物が目印です。
「大人の女性の毎日をファッションを通して豊かにしたい」
というコンセプトのもとにセレクトされたアイテムが並んでいます。
人気ブランド TODAYFUL・louren・Hella・CREDONAなど
県内唯一、全国的にも希少な取り扱いブランドも多い。
アパレルはもちろんアクセサリやギフト、インテリアなど
セレクトされたアイテムも充実。
代官山Lif'sとのコラボイベントも定期的に行っているので
Instagramをご覧ください。
またオンラインショップあるので是非ご覧ください。

Instagram: @planet_3rd
online shop: planet3rd.thebase.in

株式会社marshmallow head party
SHOP Planet3rd前橋店/rain won't 高崎OPA店
群馬県前橋市川原町1-47-11 2F
027-288-5249

令和7年度 入社式

4月1日(火)に入社式を行いました！
7名のフレッシュな方たちです！
これからの活躍を楽しみにしてますよ！

令和7年度

新入社員へのインタビュー



質問内容

- ① 入社しようと思った理由、会社を選んだ理由
- ② 抱負
- ③ 趣味、今ハマっている事、休日の過ごし方など



監査第二事業部

市川 莉子

ニックネーム：トマトばかり食べていたら「リコピン」と命名されました。

- ① インターンシップで先輩方の丁寧なご指導を受け、ここで経験を積んで成長していきたいと思ったからです。
- ② 少しでも多くのお客様の役に立てるよう、日々努力していきたいと思えます。
- ③ 趣味はゲームで、最近はモンスターをハントするゲームにハマっています。



監査第一事業部

木村 弘和

ニックネーム：ひろ

- ① インターンシップで会社の方々のコミュニケーションが円滑に行われていることが一番のきっかけです。他の会社のインターンシップにも参加しましたが、かなた税理士法人の社内の雰囲気が明るく、相談もしやすい環境であることからこの会社を選びました。
- ② 一日でも早く役に立てるように、精進します。そのために、知識や経験をためていきたいです。
- ③ 旅行、エレキギター、カラオケ、ご飯を食べる



監査第二事業部

高田 優豊

ニックネーム：ただ

- ① インターンシップを通して、社内の雰囲気の良さを感じ、働きやすい職場だと感じたからです。
- ② まずは基本業務を確実にこなせるよう努力していきます。
- ③ アニメを見るのが好きです。



監査第一事業部
深津 千栞

ニックネーム：ちい

- 1 インターンシップの際の雰囲気になじめ、入社したいと思いました。
- 2 少しでも早く仕事を覚え、貢献できるように精進していきます。
- 3 5歳くらいからピアノを弾いています。また、音楽をよく聴きます。



監査第一事業部
茂田 亨弥

ニックネーム：特にないので、好きな様に呼んでいただけると嬉しいです。

- 1 地元群馬県での税理士事務所への就職を考えた際に、歴史のあるかなた税理士法人で日々成長していきたいと考えたからです。
- 2 一日でも早く出来る仕事を覚え、皆様のお役に立つことを目標に精進して参ります。
- 3 趣味は、筋トレや旅行をすることが好きです。休日は、車やバイクに乗り少し遠くへ出かけることが多いです。



監査第三業務部
江原 穂乃佳

ニックネーム：えばちゃん
ほのちゃん

- 1 今まで学習してきたことを生かしてお客様の役に立てる人になりたいと思ったからです。
- 2 早く仕事を覚えてお客様の役に立てる人になりたいと思います。
- 3 家でゆっくり動画を見ることが好きです。



太田支店
松本治樹

ニックネーム：はるき

- 1 社風が良く、気軽に社内でコミュニケーションをとれるため選びました。
- 2 今年は業務をはやく覚えて先輩社員の手助けとなるように頑張っていきたいです。
- 3 趣味 サッカー
今はハマっている事 ポーカー
休日は寝ているかゲームしています。

景気低迷の昨今、悩みを抱えた企業様が急増しています。

モノが売れない。受注がとれない。資金が回らない。経費がかさむ。人がやめていく。

でも、なんとかしたい…。どうしたら良いのか…。

その答えを「自身」で導き出させるのが

ショウゲンノヒ 将軍の日

[あんしん経営をサポートする会]が運営する“将軍の日”(中期5カ年計画立案セミナー)では、経営者の「ああしたら、どうなる?」「こうなったら、どうなる?」をシミュレーションして、頭の中で漠然としていた思いを、言語・数値・グラフ化された「経営計画」という形にします。たった一日で、夢があり、かつ、現実性のある経営計画書を手にすることができます。すでに3,000社超が受講し、成果を挙げている当セミナー。あらゆる業種に対応した、まさに実践セミナーです!一度、ご体験下さい。

「将軍の日」セミナー概要

午前

- ・経営計画の目的・効果
- ・自社分析 …… 強み・弱みを整理
- ・経営理念作成 …… 企業の目的・使命・価値
- ・中期ビジョン作成 …… 5年後のあるべき姿

午後

- ・売上計画 …… 売上区分別の売上・限界利益目標の設定
- ・経費計画 …… 人員、販売活動、製造費 etc
- ・設備投資計画 …… 回収・支払、在庫、投資、借入・返済 etc
- ・改善計画作成 …… 何通りの計画を比較し最善の計画を作ります
- ・当期目標設定 …… 中期ビジョン実現に向け、初年度の目標設定
- ・経営計画書(完成)の確認
- ・目標達成のための経営サイクルの確立について

全国の地銀・
信金、会計事務所
で採用されている
シミュレーション
システムを活用

体験者 Voice 1

設備投資

サービス業(飲食)

〈受講理由〉

店舗の移転を考えた時、将来の資金や後々のコスト回収のイメージを知りたかった。

〈結果〉

●シミュレーションで先々の結果が分かるようになり、先手を打てるようになった。●数字を基にキャッシュフロー経営が出来るようになった。●自リスク管理が出来るようになった。●幹部社員の育成にも一役買っている。

体験者 Voice 2

財務体質

工事業(設備)

〈受講理由〉

父の急逝で急遽トップに。経営の心構えが全く出来ていなかった。もともと“どんぶり勘定”で赤字工事が多かった。

〈結果〉

●自社の分析をした事で問題点が浮き彫りになった。●同時に解決策も考えられるようになった。●企業理念の重要性を学んだ。●売上高優先から利益重視の経営に変わった。●社員の意識も明らかに変わった。

体験者 Voice 3

資金繰り

製造業(電子部品)

〈受講理由〉

売り上げ半減による経営危機。自力で製品を開発しなくてはならず、その為の資金繰りが必要になった。

〈結果〉

●計画を作成する事で自分自身のモチベーションが上がった。●計画を社員や金融機関にも説明できた。●幹部や一般社員の意識の向上が図れた。●社員が積極的になった。

体験者 Voice 4

事業承継

製造業(部品メーカー)

〈受講理由〉

長男への事業承継ならびに新規事業開発の為。

〈結果〉

●長男と共に会社の将来を話し合う機会が出来た。●お互いの会社に対する考え方を知る事が出来た。●事業承継をスムーズに進める事が出来た。●役割分担が出来、新たな事業に取り組む事が出来た。

委員会メンバーの ひとりごと!? 編集後記

伊勢崎晋平:先月入園式、入学式でした。この時期に桜が咲いているのは何年ぶりなのでしょう。
黒岩 光恵:確定申告が終わったので生活リズムを整え中です。
小河 千尋:GWは高圧洗浄機で実家を丸ごと綺麗にする予定です。
大竹 光輝:暖かくなってまいりました。海です!海の季節がやってきます!
玉木 武智:異常気象の昨年。期待してます、今年の過ごしやすい例年並みの気温を。
今井 晃司:大阪万博に行かれた方、感想をお聞かせくださいませ。

かなたくん
vol.26(5月号)

令和7年5月1日 発行

〈発行部数〉

850部

〈製作編集〉

かなたくん委員会

かなた税理士法人グループ

かなた税理士法人 ■本社矢中事務所

〒370-1203 群馬県高崎市矢中町617-1
TEL 027-347-0933 FAX 027-347-2245
URL <https://www.t-gk.co.jp/>

かなた税理士法人 ■問屋町事務所

〒370-0006 群馬県高崎市問屋町4-7-8 高橋税経ビル
TEL 027-361-5568 FAX 027-361-9591
URL <https://takahashi.co.jp/>

かなた税理士法人 ■大宮支店

〒331-0805 埼玉県さいたま市北区盆栽町514
押田ビル2F
TEL 048-660-3550 FAX 048-660-3552

かなた税理士法人 ■太田支店

〒373-0813 群馬県太田市内ヶ島町1434-1
TEL 0276-46-8821 FAX 0276-46-6137

株式会社 高崎総合コンサルティング

〒370-1203 群馬県高崎市矢中町617-1
TEL 027-347-0993 FAX 027-347-0994

株式会社 エフピーエス

〒370-0852 高崎市千原町2丁目22-5 トーワビル中層1階
TEL 027-395-4891 FAX 027-395-4892