

かなたくん

2023

1

January

VOL.12

発行日:令和5年1月1日
(平成22年1月創刊)

かなた税理士法人

index

■今月のラインナップ P1~8

◎かなた税理士法人グループ 新年のご挨拶

— かなた税理士法人グループ〈社員紹介〉 —

◎税制改正に関するお知らせ

◎相続事業承継のお悩み、かなた税理士法人が解決いたします!!

■今月のコラム P9

かなた税理士法人グループが
今月もお客様のためになる
コラムを連載します。

■今月のお客様紹介 P10

◎株式会社 サンスタジオ

◎Huali ファリ ◎ MEAT SALON 肉良



新年のご挨拶



代表社員社長
加藤 勝二

明けましておめでとうございます。旧年中は大変お世話になりました。心よりお礼申し上げます。

昭和47年9月26日会計事務所を創業して昨年で満50年を迎えることが出来ました。これも、お客様・社員のおかげと心より感謝申し上げます。

2022年はコロナに明けてコロナに暮れた一年でした。又、円安や原材料・資源高・エネルギーコスト増大による中小企業の資金繰は一段と厳しさを増大させています。実質無利子・無担保融資による資金繰支援策により、コロナ禍での企業倒産の抑制には一定の効果がありましたがしかし一方で、「過剰債務」という深刻な副作用も生み出しました。

2023年以降はより複雑な「複合危機」に対処して行かなければなりません。企業単独ではなく会計事務所・金融機関・自治体・政府等と連携してこの危機を乗り切らなくてはならない2023年に突入したのだと思います。



代表社員税理士
中野 隆二

新年明けましておめでとうございます。今年もよろしくお願ひいたします。

一年の計は元旦にありと申しまして、物事は最初が肝心、元旦にこの一年の計画を建てるのが良いということで、毎年三が日暇に任せていろいろ考えてみますが、どうも良い計が浮かびません。思い浮かぶ事は前年の事例、それも結構イヤな物事、それを何とか乗り切って今日の正月を無事過ごせるのだという安ど感に浸ります。よって今年も計というより願、お客様皆様が安定経営を出来ますように、従業員の皆様が楽しく活躍できますように、家族(犬と猫も含みます)が健康で幸せに過ごせますようにと毎年変わらぬ大雑把なお願い事に収まってしまいます。年明け早々まとまりのない巻頭ご挨拶で誠にすみませんが重ね重ねこの一年よろしくお願ひいたします。



社員税理士兼
監査第一事業部部长
加藤 勝

新年あけましておめでとうございます。

この原稿はFIFA ワールドカップ 2022 カタール大会のベスト8の段階で書いております。

皆様のお手元に届く頃には大会も終了していますがいかがだったでしょうか？ドイツ、スペインといった強豪国を堂々と倒し、決勝トーナメントに進出するという大会前の予想を覆す結果や劇的な展開に心躍る日々を過ごすことができました。大会中に選手たちが海外のメディアのインタビューに英語やスペイン語で応えている映像をYouTube上で目にしました。その流ちょうな受け答えにびっくりもしましたし、選手たちは世界でプレーし活躍することを日常的な目標とし、とてつもない努力をしているのだと思いその努力と視線の高さにとても感動しました。是非とも一度ご覧になれることをお勧めします。

本年はうさぎ年です。亀に油断せず、努力することのできるうさぎになりたいと思います。

どうぞよろしくお願いいたします。



部長代理 新井 紀彦

『卯は跳ねる。』と言われますが、私自身も今年は色々なことにチャレンジしては、ステップアップできるような一年にしたいと思います。
コロナ禍で、様々なことがコロナ前と変わりました。悪いことばかりではありません。コロナ禍においても新しい仕組みやツールが次々に生まれました。
停滞していた経済活動も徐々に戻りつつあります。
物価の高騰など様々な問題はありますが、皆様にとって今年が飛躍の年になることを心より御祈念申し上げます。



課長 金子 俊一

今更こんな簡単なこと聞けない!なんてことはありません。人はそれぞれ悩みの重さは違います。ちょっとした不安や疑問も、親身に対応させていただきます。



課長 松橋 伸吉

チャレンジすることに心労はつきものですが、忘れていた気持ちだったように思います。役に立つ存在になる様励んでいきたいと思っています。



主任 佐藤 俊彦

今年中に税理士登録を完了させ、皆様のお役に立てるよう邁進します。



主任 黒岩 光恵

飛躍の年になるように向上心を持って取り組みます。



荒牧 亜須香

一社員として先輩の良き手本となるよう取り組んで参ります。



京盛 真実

勉強・情報収集を怠らず、頼れる担当者であるように日々精進します。



長井 信博

お客様にとって良い情報や選択肢をお伝えできるように頑張ります。



相良 ことみ

素早く、丁寧な作業をする事を意識し、お客様に満足して頂けるように頑張ります。



小野里 唯奈

日々の勉強を欠かさず、一日も早く戦力になれるよう全力で頑張ります!



関口 美咲

感謝の気持ちを忘れず、家庭と仕事の両立が出来るよう努力します。



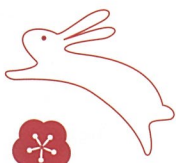
針谷 由美子

少しでも皆様のお役に立てるよう迅速・丁寧に頑張ります!



笠原 真樹子

1つ1つの仕事を丁寧・正確に取り組んでいきたいと思ます。





部長 清家 篤

旧年中は大変お世話になりました。昨年もコロナウイルス感染症やウクライナ情勢の影響を受け、厳しい経営環境の中会社運営をされていたのではないかと思います。本年もこの状況が続くと予測されますが、皆様に笑顔になっていただけるような情報を届けられるよう、情報収集をしっかり行います。まずは、昨年同様税制改正や補正予算を踏まえた情報提供をさせていただきます。本年も宜しくお願い致します。



課長 飯塚 玲子

今年は、インボイス制度も始まりますので、皆様に必要な情報を適切にお届けできるよう努めます。



課長 新井 陽介

世の中の変化に取り残されないように、健康に気を付けつつ日々努力していきたいと思えます。



主任 伊勢崎 晋平

明日やろうは馬鹿野郎！後回しにせずの一つ一つ乗り越えていきます！



半田 祐介

お客様目線を大事にし、必要な情報をお届けできるようにします！



郷原 隆右

三方よしを継続！



藤本 祥行

皆様に必要な情報をお届けできるよう、日々努力します！



大関 望未

皆様のお力になれるよう努め、前向きに、丁寧な仕事を心がけます！



阿部 竜斗

少しでも皆様のお役に立てるように、日々努力します！



小河原 亮大

丁寧かつ素早い行動を心掛け、皆様のお役に立てるように頑張ります。



清水 典子

人生の折り返し地点をとくに過ぎ、悔いのない毎日を目指します。



戸丸 文枝

健康第一、笑顔で迅速な対応を心掛けます。



永井 純子

日課は愛犬の散歩 健康第一で頑張ります。



江原 真美

仕事と家庭を両立し、微力ながらお役に立てるよう頑張ります。



田口 圭子

仕事と家庭の両立。今年も健康に気を付けながら頑張ります。



茂木 あゆみ

日々の業務をしっかり覚えて、一戦力になれるよう努めます。





部長 南里 高明

謹んで年始のご挨拶を申し上げます。
昨年は世間を騒がす大きな出来事がたくさん起こりました。何が正解か分からない中、人それぞれ色んな考え方があるものだなあ、と改めて実感した年でもありました。それでも組織人として一歩踏み出さなければならない時、アントニオ猪木の名言を思い出したいと思います。「危ぶめば道はなし。迷わず行けよ。行けばわかるさ。」(一部省略)



課長 山田 和男

お客様の不安や疑問に寄り添い最善の行動が取れるよう頑張ります。本年もよろしくお願いいたします。



主任 酒井 啓輔

周囲に感謝する気持ちをもって、また一年従事します。



主任 玉木 武智

存在感について考えます。充分発揮できるよう努めます。



矢口 篤

抱負は「凡事徹底」を心掛けたいと思います。



羽鳥 順子

高崎駅にある設置ピアノを一度弾く。



高山 麻実子

目の前の一つ一つをきちんと。誠実に。一生懸命に。



アシエ 綾子

正確・丁寧な仕事を心掛けます。



部長代理 伊藤 明

あけましておめでとうございます、今年には相続税の大改正の年となりました。特に相続時精算課税と暦年贈与について大幅な制度改定が行われました。受贈者の状況によって有利不利があるように見えるので新しい情報をいち早くキャッチアップしていったお客様に有益な情報を提供できるようにします。また、令和6年3月末に期限を迎える特例承継計画についてもアナウンスをしていき有効な事業承継対策をしていきます。



町田 雄平

新たな目標に向けて努力していきたいと思っています。



的場 早月

体調管理に気を付けて、仕事と家庭の両立に努めたいと思います。



須江 順子

スキルアップのため、仕事と学業の両立頑張ります。





相澤 義宏

多くのお客様に寄り添い、支援します。



柳澤 良一

お客様と共に考え、行動します。



顧問 吉田 忠

大変な環境で経営なさっているお客様に少しでもお力になれるよう、体調管理に気を付けて頑張っていこうと思います。



課長 森平 範章

今、学生21人を使い仕事していますが、今年は何か違う感触があります。自分の方向性も定まり頑張っています。若いチカラ、新しい世代に期待しチカラを貸していこうと思います。



嘉部 弥生

暴饮暴食を避け、体調管理を徹底し、週末に体を動かすことを今年の抱負に掲げます。



一山 美樹

体調管理に気を付けて、感謝を忘れずに過ごしたいと思います。



曲沢 麻里子

これからもたくさんの業務を覚えていきたいと思っています。





社員税理士 町田 三雄

新年明けましておめでとうございます。昨年は大変お世話になりました。現状では、政治・経済、そして、オミクロン株の第8波と予断を許さない状況ですが、訪日外国人（インバウンド）消費や国内旅行需要がコロナ前に回復してきました。これからも、税制改正など有用な情報をご案内できればと存じます。本年もよろしくお願いいたします。



課長 青木 雄太

10月からインボイス制度が始まり、経理面で大きく変わる1年になりそうです。有意義な情報提供が出来るよう、日々自己研鑽していきます。



今井 晃司

一日一笑。心の健康も気を付けます！



西尾 浩太郎

一年を通し健康で心穏やかに過ごせるよう努めて参ります。



國府田 理実

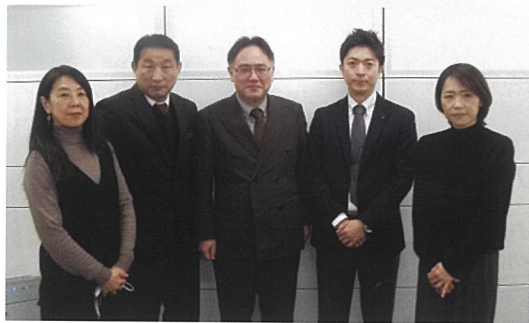
三十而立の歳となりました。探求を怠らず四十不惑を目指します。



鈴木 貴子

少しでもお役に立てるように頑張ります。週末は娘の野球を楽しみます！

(株)高崎総合コンサルタンツ



新年あけましておめでとうございます。旧年中は格別のご高配を賜り厚く御礼申し上げます。

ウクライナ情勢に端を発した物価上昇、長引くコロナの影響による半導体不足など、経済的に不安定な2022年でした。その余波を受けながら2023年が始まりましたが、経済社会を取り巻く環境は依然厳しい様相を呈しています。今年はどうなるのでしょうか。

今年の高崎総合コンサルタンツでは、返済猶予期限を迎えるコロナ融資への対応を軸に、お客様の売上の回復をテーマに取り組んでいきたいと考えています。コロナ融資の返済条件の緩和策を実行しようとするれば必ず事業計画書(経営改善計画書)が求められます。事業計画の骨子にあげることになる「売上の回復」はマーケティングに基づいた営業活動の展開に集約されます。自社商品を購入してくれる人たち、つまり事業者にとって「会いたい人」は「だれ」で、「どこ」にいて、そして今、「何を考えて」いるのか？当たり前のことですがこのことに真剣に向き合うことで業績の回復、新たなニーズの創出が可能になると考えています。

何とぞ昨年同様のご愛顧を賜わり、本年も株式会社高崎総合コンサルタンツをよろしくお願いいたします。

株式会社 高崎総合コンサルタンツ コンサルティング事業部
部長 萩原 義昭

(株)エフピーエス



謹賀新年！！

明けましておめでとうございます！

2023年1月より、代表取締役社長に就任いたしました！

拝啓 時下ますますご清栄のこととお慶び申し上げます。

平素は格別のご高配を賜り厚く御礼申し上げます。

このたび一月一日付をもちまして代表取締役社長を拝命し新任務に着任いたしました。

つきましては、旧来のご厚誼に感謝申し上げますとともに、倍旧の努力をおこなってまいりますので、引き続きご指導ご鞭撻の程賜りますようお願い申し上げます。

これまで(株)エフピーエスを築いてきた新会長須永の、お客さまからの信頼を引き継ぎ、私たちの会社の経営理念である、

関わるすべての人の 助けを求める声に気づき 敏感に反応し手を差し延べることで 安心と安らぎを提供する

このように在ろうと、チームでお客さまをお守りする体制づくりに邁進してまいります。

誰もが輝けるチームを目指し、誰ひとり取り残すことのない文化を根付かせてまいります！

そしてチーム一丸となり、お客さまや、関わるすべての人たちに使命感をもって貢献してまいります！

総合保険代理店 株式会社エフピーエス
代表取締役 社長 引田 均

税制改正に関するお知らせ

税制改正大綱が本年も発表されましたので、詳細は各担当者からアナウンスをさせていただきます

令和5年度税制改正のポイント解説

12月16日与党大綱速報版

かなた税理士法人

令和5年度税制改正大綱の結果

令和4年12月16日に与党(自由民主党・公明党)から「令和5年度税制改正大綱」が公表された。今回は「NISA」「生前贈与加算・相続時精算課税」「インボイス制度」「防衛費財源」が注目を集めた。

所得税	NISAの抜本的拡充・恒久化 スタートアップ再投資の非課税措置の創設 超高所得者層への税負担の適正化	納税環境整備	電子帳簿等保存制度の見直し 源泉徴収票の提出方法・電子交付手続の見直し 個人事業者等の各種届出書の簡素化 高額な無申告等への無申告加算税の加重措置
資産税	生前贈与加算の加算期間の延長 相続時精算課税の少額非課税措置等の導入 教育資金一括贈与非課税制度等の延長 長寿化マンションの固定資産税特例の創設	<防衛力強化に係る財源確保のための税制措置> ※先送り	
法人税	先端設備導入による固定資産税特例の創設 中小企業の法人税の軽減税率の特例の延長 中小企業経営強化税制・投資促進税制の見直し	所得税	所得税に対する付加税と復興特別所得税の見直し
消費税	特定事業用資産の買換え特例の見直し 学校法人設立準備法人への寄附の全額損金算入 インボイス制度導入円滑化のための措置 (1) 小規模事業者の負担軽減措置(2割納税) (2) 中小事業者等の事務負担軽減措置(少額特例) ほか	法人税	法人税に対する付加税
		(参考)改正が見送られたもの	
		所得税	× 退職所得課税の強化(退職所得控除の見直し) × 金融所得課税の一体化(デリバティブ取引) × 生命保険料控除制度の拡充
		資産税	× 上場株式等の相続税に係る見直し
		法人税	× 死亡保険金の相続税非課税限度額の引上げ
		事業税	× 従業員向け金融教育減税 × 外形標準課税の対象基準(資本金基準)等の見直し

与党の令和5年度税制改正大綱に基づいて作成しています。今後の情報にご留意ください。



相続事業承継のお悩み、 かなた税理士法人が解決いたします!!

- 事業引継ぎの準備を始めたい。
- 子供に引き継がせたい。
- 役員・従業員へ引き継がせたい。
- 廃業・リタイヤしたい。
- 後継者が見つからず、どういふ選択をすべきか。
- 会社を売却したいと考えている。
- そろそろ事業承継を考えているが、どういふ人に相談すればいいか。
- 土地の利用方法によって評価額は変わるのか。

上記のお悩みに1つでも当てはまる方はお気軽にご相談ください。
専門チームが次世代への計画的な継承をする為のプランニングをさせていただきます。

1

相続対策の3本柱で 最適なプランを提案

相続対策・相続税対策は準備期間が大切です。
所有する財産・家族構成・ご本人の希望などを
総合的に勘案し、じっくりとお話を伺いながら
最適なプランをご提案致します。

相続対策の3本柱

分ける

財産分割を
スムーズに
する

納める

納税を
スムーズに
する

下げる

相続評価を
下げる

所有資産に対する現状分析 (現状の財産評価)

生前から対策が必要であるかを見極める

2

会社状況を把握して ベストプランを提案

経営者の高齢化が進行して、後継者の確保がますます困難になっている昨今、事業承継対策をしていないと、さまざまな理由で事業が不安定になり、事業の継続が困難になってしまう可能性があります。かなた税理士法人では、御社にとって最適な事業承継プランを設計し、全力でサポートいたします。まずはお早めにご相談下さい。大きくは、「後継者問題」「会社支配権の問題」という2つの問題に分け、現在抱えている問題を把握することから始めます。

後継者
問題

会社支配権
の問題



会社状況の把握

少しでもお気になる方は、気軽に各担当者にお申し付けください。

かなた税理士法人では、専門的知識を駆使し、相続税概算計算からその後の対策まで親身になって全力でサポートさせていただきます!

今月のコラム



かなた税理士法人

ゼロゼロ融資のその後

新型コロナウイルス対策として政府が始めた実質無利子・無担保のいわゆるゼロゼロ融資は2023年5月には終了の予定です。今までは金利負担も少なく、返済も据置していた借入金の返済が始まります。一方で、最近では物価高や円安の影響もあって、思うように業況回復の見通しが立たず、資金繰りの改善が進まない事業者は多いと思います。

こうした事業者に対して、今年10月から「伴走支援型特別保証制度」の利用額が当初4,000万円から段階的に拡充し、現在1億円の保証限度額となっています。一定要件を満たした事業者が、金融機関と「経営行動計画書」を作成し、金融機関から継続的な伴走支援を受けることを要件です。

該当要件の一つに、セーフティネット4号認定を受けていることがあり、認定制度が2022年12月で終了になることから、利用したい事業者の皆様は、早めに取引金融機関へ相談されることをお勧めいたします。詳しい要件についても取引金融機関に相談してください。

かなた税理士法人 財務コンサル部 柳澤 良一

株式会社 高崎総合コンサルタンツ

SWOT分析の必要性

あけましておめでとうございます。本年も(株)高崎総合コンサルタンツをどうぞよろしくお願いいたします。

2023年最初のテーマは、皆様もご存知の『SWOT分析』です。

SWOT分析とは、社内要因である「強み」(Strength)と「弱み」(Weakness)を分析し、自社を取り巻く外部環境について「機会」(Opportunities)と「脅威」(Threat)を分析することです。この4つの項目の頭文字をとって『SWOT分析』といいます。

長く会社を経営しているうちに、「強み」「弱み」「機会」「脅威」は変わります。例えば強みだと思っていた“機械設備の充実”が経年により技術的・物理的に劣化していた、逆に弱みだと思っていた求人不足、人手不足がICT導入により解消していた、ということもあるかもしれません。日々忙しくて自社分析・市場分析に時間が取れない、という社長は多いですが経営者の一番大事な仕事は「会社の5年後10年後を見据えること」です。日々変化する外部環境、見えてるようで実は見えにくい社内状況を、定期的に、定量的に、定性的に分析・把握することが重要です。

「今まで大丈夫だったから、これからも大丈夫」が通用しないことは、経営者の皆様は実は一番感じているのではないのでしょうか。

(株)高崎総合コンサルタンツは、経営者の皆様に少しでもお役に立てることがありましたら積極的にお手伝いさせていただきます。いつでもお気軽に、ご遠慮なくご連絡ください。

株式会社 高崎総合コンサルタンツ 中林 大樹

株式会社 エフピーエス

介護保険について

最近、少子高齢化が進むことにより、介護への不安の声をよく耳にします。

みなさんのお悩みの多くは、実際の介護では、どれぐらいのお金が必要となるのか？です。

介護の保障には公的介護保険がありますが、介護認定により全てのサービスを受けられるとは限りません。

また、介護サービスを受けると自己負担額が必要になります。

生命保険文化センターの調査によれば、公的介護保険サービスの自己負担費用を含む介護に要した費用は、住宅改修や介護用ベッドの購入などの一時費用の合計が平均80万円、月々の費用が平均7.9万円となっています。

月に「7.9万円」ということは、年間に換算すれば「94.8万円」です。

介護費用への備えはいろいろな方法がありますが、その中の一つとして民間保険会社の介護保険があります。

公的介護保険で補填しきれない部分を民間の介護保険で補填をしていくといった使い方になります。

必要な金額も個人で違ってくると思いますので、この機会に介護に不安のある方は是非ご相談頂ければと思います。

株式会社 エフピーエス 松村 幸雄

お客様

耳より!! 情報



あなたのイロ かならず見つけます



とりあえず ご相談ください

チラシ・ポスターから看板製作まで、印刷物・デザイン関係でおこまりな方はご連絡を!



デザイン・印刷・看板・内装
株式会社 **サンスタジオ**

高崎市大橋町204 <http://www.sun-studio.info>
tel:027-323-7374 fax:027-326-4526

脱毛 & ネイルサロン

B
フアリ
Huali



脱毛ルーム



ネイルブース

OPENしたばかりの店内は清潔感があり、
居心地の良い雰囲気のサロン♪
女性の方はもとより、男性の方もご利用頂けます。
肌の悩みや爪の悩みありましたら、お気軽にご相談ください!

『かなたくん見た。』
で粗品プレゼント

群馬県高崎市倉賀野町2684-1

17号倉賀野二トリ・とりせん様の信号を岩鼻方面へ。
セブンイレブン倉賀野東店様斜め向かい木目調のテナント左側です。



牛カツ(写真真ん中)、Ishotすき焼き(写真左下)が
特に**オススメ**です!!

MEAT SALON



NIKUYOSHI

2022.4.20

GRAND OPEN

群馬県産の赤城牛・赤城和牛を取り扱っています。
自然豊かな地元、群馬県で育った赤城牛の旨みを
是非堪能しにお越しく下さい!

〒371-0022
群馬県前橋市千代田町4丁目1-10 TEL 027-289-4449

■営業時間 17:30~0:00 ■火曜定休

景気低迷の昨今、悩みを抱えた企業様が急増しています。

モノが売れない。受注がとれない。資金が回らない。経費がかさむ。人がやめていく。

でも、なんとかしたい…。どうしたら良いのか…。

その答えを「自身」で導き出させるのが

シヨウゲンノヒ 将軍の日

[あんしん経営をサポートする会]が運営する「将軍の日」(中期5カ年計画立案セミナー)では、経営者の「ああしたら、どうなる?」「こうなったら、どうなる?」をシミュレーションして、頭の中で漠然としていた思いを、言語・数値・グラフ化された「経営計画」という形にします。たった一日で、夢があり、かつ、現実性のある経営計画書を手にすることができます。すでに3,000社超が受講し、成果を挙げている当セミナー。あらゆる業種に対応した、まさに実践セミナーです!一度、ご体験下さい。

「将軍の日」セミナー概要

全国の地銀・
信金、会計事務所
で採用されている
シミュレーション
システムを活用

午前

- ・経営計画の目的・効果
- ・自社分析 …… 強み・弱みを整理
- ・経営理念作成 …… 企業の目的・使命・価値
- ・中期ビジョン作成 …… 5年後のあるべき姿

午後

- ・売上計画 …… 売上区分別の売上・限界利益目標の設定
- ・経費計画 …… 人員、販売活動、製造費 etc
- ・設備投資計画 …… 回収・支払、在庫、投資、借入・返済 etc
- ・改善計画作成 …… 何通りもの計画を比較し最善の計画を作ります
- ・当期目標設定 …… 中期ビジョン実現に向け、初年度の目標設定
- ・経営計画書(完成)の確認
- ・目標達成のための経営サイクルの確立について

体験者 Voice 1

設備投資

サービス業(飲食)

〈受講理由〉

店舗の移転を考えた時、将来の資金や後々のコスト回収のイメージを知りたかった。

〈結果〉

●シミュレーションで先々の結果が分かるようになり、先手を打てるようになった。●数字を基にキャッシュフロー経営が出来るようになった。●自ラリスク管理が出来るようになった。●幹部社員の育成にも一役買っている。

体験者 Voice 2

財務体質

工事業(設備)

〈受講理由〉

父の急逝で急遽トップに。経営の心構えが全く出来ていなかった。もともと「どんぶり勘定」で赤字工事が多かった。

〈結果〉

●自社の分析をした事で問題点が浮き彫りになった。●同時に解決策も考えられるようになった。●企業理念の重要性を学んだ。●売上高優先から利益重視の経営に変わった。●社員の意識も明らかに変わった。

体験者 Voice 3

資金繰り

製造業(電子部品)

〈受講理由〉

売り上げ半減による経営危機。自力で製品を開発しなくてはならず、その為の資金繰りが必要になった。

〈結果〉

●計画を作成する事で自分自身のモチベーションが上がった。●計画を社員や金融機関にも説明できた。●幹部や一般社員の意識の向上が図れた。●社員が積極的になった。

体験者 Voice 4

事業承継

製造業(部品メーカー)

〈受講理由〉

長男への事業承継ならびに新規事業開発の為。

〈結果〉

●長男と共に会社の将来を話し合う機会が出来た。●お互いの会社に対する考え方を知る事が出来た。●事業承継をスムーズに進める事が出来た。●役割分担が出来、新たな事業に取り組む事が出来た。

委員会メンバーのひとりごと!?

編集後記

伊勢崎 晋平: 昨年に引き続き委員長を務めます。いいもの作るぞー!
松橋 伸吉: 継続は力なり。長年の経験を活かしてより良いものにしていきます。
佐藤 俊彦: 5年ぶりに編集委員に戻ってきました。かなり進化しているので驚いています。
相良 ことみ: 初めての委員会に緊張しています。良い記事を作成できるよう頑張ります。
酒井 啓輔: 読んでくださる皆様に感謝です。ご意見ご感想お待ちしております!
今井 晃司: 今年も一年よろしくお願ひいたします。感想お聞かせください(^^)
相澤 義宏: コロナの終息を願ってやみません。今年もよろしくお願ひします。

かなた税理士法人グループ

かなた税理士法人 ■本社矢中事務所
〒370-1203 群馬県高崎市矢中町617-1
TEL 027-347-0933 FAX 027-347-2245
URL <https://www.t-gk.co.jp/>

かなた税理士法人 ■問屋町事務所
〒370-0006 群馬県高崎市問屋町4-7-8 高橋税経ビル
TEL 027-361-5568 FAX 027-361-9591
URL <https://takahashi.co.jp/>

かなた税理士法人 ■大宮支店
〒331-0805 埼玉県さいたま市北区盆栽町514
押田ビル2F
TEL 048-660-3550 FAX 048-660-3552

株式会社
高崎総合コンサルティング
〒370-1203 群馬県高崎市矢中町617-1
TEL 027-347-0993 FAX 027-347-0994

株式会社
エフピーエス
〒370-1203 群馬県高崎市矢中町617-1
TEL 027-347-5783 FAX 027-347-5784

かなたくん (発行部数)
vol.12(1月号) 600部
令和5年1月1日 発行 (製作編集)
かなたくん委員会