

かなたくん

index

2024

1

January

VOL.18

発行日:令和6年1月1日
〈平成22年1月創刊〉

 かなた税理士法人

■今月のラインナップ P1~8

◎かなた税理士法人グループ 新年のご挨拶

ー かなた税理士法人グループ〈社員紹介〉ー

◎税制改正に関するお知らせ

◎相続事業承継のお悩み、かなた税理士法人が解決いたします!!

■今月のコラム P9

かなた税理士法人グループが
今月もお客様のためになる
コラムを連載します。

■今月のお客様紹介 P10

◎有限会社きたもっく

◎つくなわ法律事務所 ◎ 門口運送株式会社



新年のご挨拶

令和6年より、表紙の挨拶を中野と加藤の二人が交互にさせていただきます。



代表社員税理士
中野 隆二

新年明けましておめでとうございます。
毎年、新年のご挨拶ではくだらないことばかりお伝えして来ましたので、今年は少し知的で税務に関係ないお話をといろいろ考えてみました。自宅に正岡子規先生の俳句集がありまして正月に関連するものを見てみますと“正月や橙(だいだい)投げる屋敷町”という句を発見しました。残念ながら解説文は付いていなかったため私自身の想像での内容解釈をしてみます。正岡子規先生といえば「坂の上の雲」に登場、坂の上の雲といえば愛媛県松山市、松山市といえば伊予松山藩及び橙の産地で冬に沢山取れる。子規先生は野球好き、明治の時代はボールが無かった又は高価だった。これらをまとめると“伊予松山のあたりでは冬になるとボールの代わりに橙を使ってキャッチボールをする、この風景を見ると冬だなあと感心する。”こんな感じでいかがでしょうか。
う～む、冒頭のご挨拶にしてはやはり訳のわからぬものになってしまいました。こんなくだらない私ですが今年も一年よろしく願いいたします。



社員税理士兼
本部部長
加藤 勝

新年あけましておめでとうございます。
昨年10月からのインボイス制度の開始、本年1月からの改正電子帳簿保存法による電子取引データのデータ保存の義務化など会計・税務を取り巻く環境が大きく変化しております。
本年は辰年です。辰は十二支の中で唯一の架空の生き物です。古代中国では龍が実在すると信じられ人々にとって身近な存在だったからです。そして、この龍の鳴き声は雷や嵐を呼び、天候など自然を支配する巨大な力を持つとされていました。
神獣や霊獣のような権力の象徴として扱われ、天候をも支配する巨大な力から、辰年は時代を動かす「変革(転機)」や「激動」の年と呼ばれています。
激動の時代にお客様の『困った』を解決するために、お客様の一番のよき相談相手となれるように日々精進をしていきたいと思っております。
本年もどうぞよろしくお願いいたします。





部長 新井 紀彦



新年あけましておめでとうございます。
 2024年は、改正電子帳簿保存法の電子保存義務化がはじまります。
 インボイス制度も昨年の10月に開始されました。
 2023年『今年の漢字』第1位は『税』になりました。
 税金に関わる仕事をしている私としては『なぜ???』と思いますが、いずれにしても『税』に関する正しい情報をきちんとお伝えできるよう研鑽を積んでいきたいと思っています。
 本年もどうぞよろしくお願い致します。



課長 金子 俊一

皆様の良き経営のパートナーとして、皆様の不安や疑問を丁寧に解決できるよう本年も笑顔で親身に対応して参ります。



課長 松橋 伸吉

あけましておめでとうございます。今年も引き続き自己研鑽を続け、飛躍成長する年にできるよう頑張ります。



課長 佐藤 俊彦

明けましておめでとうございます。初心を忘れずに、色々なことに対応できるように準備していきたいです。



主任 黒岩 光恵

丁寧な対応を心がけ、健康にも気を付けながら努めて参ります。



荒牧 亜須香

今年の春で10年目を迎えます。今後も初心を忘れず取り組んで参ります。



相良 ことみ

余裕をもって行動できるよう、スケジュール管理を徹底します。



小野里 唯奈

信頼され、頼られる担当者となれるよう、お客様と誠実に向き合います。



小河 千尋

お役に立てるよう、邁進していく所存です



関口 美咲

日々学び、吸収したことを成果として出せるよう努力します。



針谷 由美子

健康管理に気を付けて、少しでもお役に立てるように頑張ります!



笠原 真樹子

任された仕事をきちんと期待に応えられるよう取り組みます。



部長 清家 篤



旧年中は大変お世話になりました。昨年の今年の漢字は「暑」「戦」「虎」を抑えて「税」でしたが、個人的には馴染みのある漢字でちょっと嬉しかったです。振り返るとインボイスの導入や所得税・住民税の減税等の税に関する話題の多い年だったと感じました。本年も「税」に関する情報収集をしっかり行って皆様にお届けします。本年も宜しくお願い致します。

課長 飯塚 玲子



日々、何を思い、どんな言葉を使うのか、言霊の力を意識して、自分もまわりも笑顔で過ごせる一年にします。

主任 伊勢崎 晋平



千里の道も一歩から。日々努力していきます。

主任 藤本 祥行



心身ともに健康な一年を送れるように努力します。

新井 陽介



健康に気を付けつつ、迅速な対応を心掛けます。

半田 祐介



素早い情報提供を心掛け、皆様のお役に立てるようにします。

郷原 隆右



お客様第一を胸に励んでまいります。

大関 望未



皆様のお役に立てるよう、情報提供や丁寧な仕事を心掛けます。

小河原 亮大



皆様に必要な情報が迅速かつ適切に提供出来るように努めて参ります。

瀬谷 勇作



「点滴穿石」早くお役に立てるよう、全力で努力していきます。

橋本 奈実



丁寧で迅速な仕事を心掛け、お客様のお役に立てるように頑張ります。

清水 典子



「疲れた」顔をしないことが今年の目標です。

戸丸 文枝



健康第一、笑顔を絶やさず、迅速な対応を心掛けます。

今井 志帆



より良い情報をお届けできるように努力します。

永井 純子



感謝の気持ちを忘れず、心穏やかに充実した一年を過ごしたいです。

田口 圭子



健康管理に気を付けながら、仕事と家庭の両立に努めます。

茂木 あゆみ



体調を崩さないよう、規則正しい生活を心掛けていきます。

大竹 光輝



知見を広げ随時発信、身体を絞り食欲抑制。『初志貫徹』



部長 南里 高明



謹んで年始のご挨拶を申し上げます。
昨年は大変お世話になり、誠にありがとうございました。本年も一層のご愛顧を賜りますよう、心よりお願い申し上げます。日々精進し、お客様に信頼していただけるサービスを提供していきたいと思っておりますので、お困りごとがございましたら何でもお知らせください。どうぞよろしくお願い申し上げます。

主任 酒井 啓輔



大場より急場。今必要なことを見極め、対応したいと思えます。

主任 玉木 武智



存在感について考えます。充分発揮できるよう努めます。

羽鳥 順子



お客様との信頼関係を大切に仕事を致します。

高山 麻実子



心新たに、一つ一つ誠実に取り組んでいきます。

アシエ 綾子



微力ながらお役に立てるよう頑張ります。

秋山 千紘



一つ一つの仕事の意味を理解し、正確に素早くできるよう努めます。

部長 伊藤 明



あけましておめでとうございます、昨年は相続時精算課税と暦年贈与について大幅な制度改定が行われ、本年はその施行の年となります。受贈者の状況によって有利不利があるので新しい情報をいち早くキャッチアップして、お客様に有益な情報を提供できるようにします。また、事業承継税制を中心とした事業承継対策についても提案をしていきます。

主任 町田 雄平



目標に向けて頑張ります。

的場 早月



一つ一つの仕事を正確かつ丁寧にこなせるよう取り組みたいと思えます。

星野 奈苗



少しでも皆様のお役に立てるよう努力し、勉強してまいります。



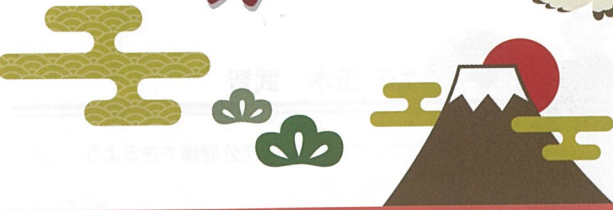
相澤 義宏

皆様のお役に立てるよう、今年も努力いたします。



柳澤 良一

当事者意識を持って行動します。



顧問 吉田 忠

健康に留意して、一年元気に頑張りたいと思います。



課長 山田 和男

心機一転健康に気を付け、お客様に最善の行動が
取れるよう頑張ります。本年もよろしくお願ひいた
します。



課長 森平 範章

新しい時代と、新しい世代のために知力と時間を
使って革新的なアイデアを実行していきます。



一山 美樹

思いやりと感謝の気持ちを忘
れずに、日々を大事に過ごし
ます。



嘉部 弥生

万全な体制で仕事に取り組
めるよう、体調管理に気をつ
けます。



曲沢 麻里子

皆様のお役に立てるよう努め
ます。





社員税理士 町田 三雄



新年明けましておめでとうございます。昨年は大変お世話になりました。現状では、政治・経済、そして、国際情勢は予断を許さない状況ですが、訪日外国人（インバウンド）の回復、そして、米国経済との兼ね合いですが、円高ドル安の傾向が見受けられます。これからも、税制改正など有用な情報をご案内できればと存じます。本年もよろしくお願いたします。



課長 青木 雄太

日々体力の衰えを痛感しております。レスポンス速度の向上、基礎体力の向上に少しずつ運動をしていこうと思います。



今井 晃司

今年も笑うことを大切に。よろしくお願いたします (*^^)



西尾 浩太郎

竜の如く上昇する一年となるよう努めて参ります。



國府田 理実

点滴穿石。大局を見失わず、日々研鑽を積みたいと思います。



鈴木 貴子

感謝の気持ちを忘れず、穏やかに過ごしたいです。

(株) 高崎総合コンサルタンツ



新年あけましておめでとうございます。旧年中は格別のご高配を賜り厚く御礼申し上げます。

侍ジャパンのWBC優勝や藤井八冠の誕生、大谷翔平の大活躍などエンターテイメントの世界では明るい話題が目白押しですが、政治・経済の分野では明るい兆しはもう少し先になるのでしょうか。

昨年の話題といえばChatGTPもありました。生成AI技術の躍進には目を見はるものがありました。私はまだ、3.5のままですが、質問の方法(プロンプト)次第でビジネスの在り方を大きく変えていくという実感を持つことができました。2024年も引き続き注目です。

何とぞ昨年同様のご愛顧を賜わり、本年も株式会社高崎総合コンサルタンツをよろしくお願申し上げます。

株式会社 高崎総合コンサルタンツ コンサルティング事業部
部長 萩原 義昭

(株) エフピーエス



新年明けましておめでとうございます。本年もどうぞ宜しくお願い申し上げます。

昨年5月には、新型コロナウイルスが5類となり、マスクなしの生活や、気にせず旅行や飲食ができるようになり、ワクチンの普及や感染対策の効果により、コロナ禍がようやく終息に向かったと感じられました。

私は、代表取締役役に就任してから、ようやく1年を走りきることが出来ました。これもひとえに仲間の支えがあり、お客さまや関わるすべての人に「何が出来るか？」を考え行動する社風が滲みはじめたことが、何よりの力となりました。

社長となり動いた一年は、やるべきことの山積みで押し潰されそうになるものの、仲間の協力で救われ、社長の肩書の効果もあり、振り返れば、社長としてこの会社の舵をきる心構えが身につく実感がありました。

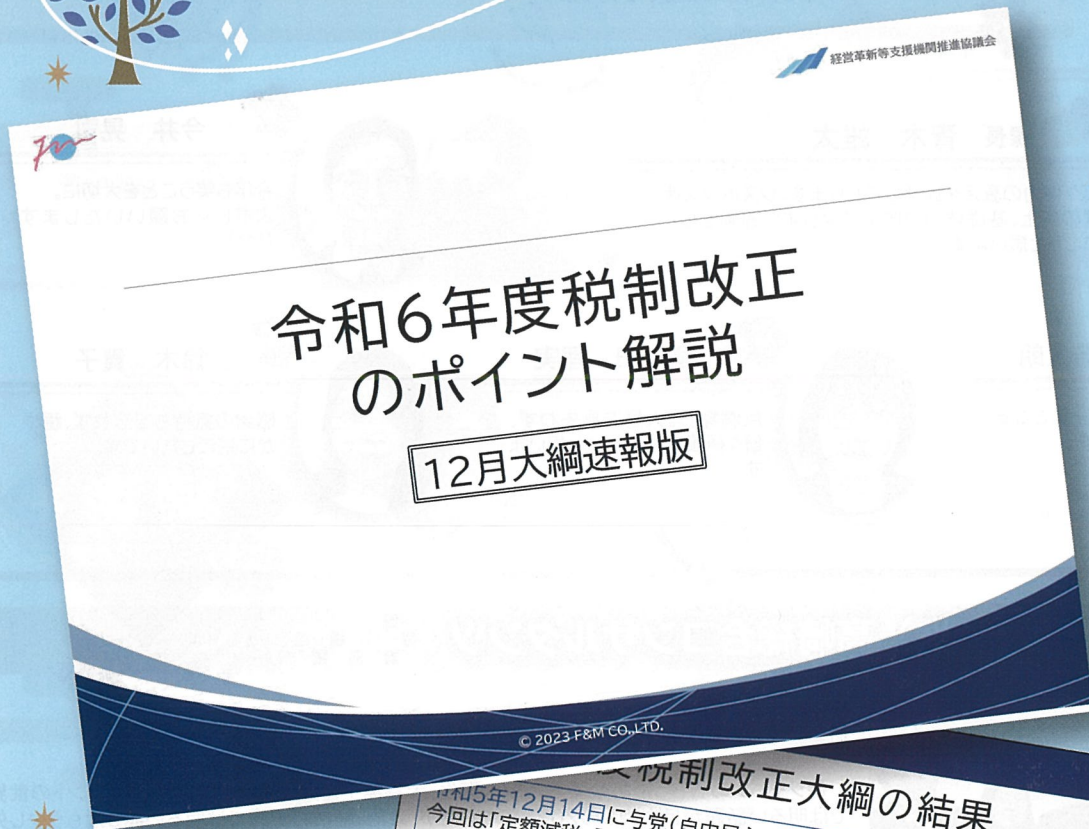
今年一年も、今やること、今やらなければならないことを、オモシロがってやり続け、人と人とのつながりを大切に、小さな約束を大切に、私たちが掲げている経営理念のように在ろうとする志を持ち、人間らしく生きることを追及して参ります。そして、このエフピーエスを通じて、“何か面白そうなど”を生み出し、関わるすべての人のお役に立てるチームを創って参ります。

最後に、皆さまの益々のご多幸・ご健勝を祈念いたしまして、新年の挨拶とさせていただきます。

総合保険代理店 株式会社エフピーエス
代表取締役 社長 引田 均

税制改正に関するお知らせ

今年も税制改正大綱の速報が発表されました
担当者より随時アナウンスをさせていただきます



© 2023 F&M CO.,LTD.

令和6年度税制改正 のポイント解説

12月大綱速報版

令和6年度税制改正大綱の結果

令和5年12月14日に与党(自由民主党・公明党)から「令和6年度税制改正大綱」が公表された。今回は「定額減税」「賃上げ促進税制」「交際費課税」「外形標準課税」などが注目を集めた。一方、「扶養控除」等は方向性のみ示され、結論は令和7年度改正に先送りされる異例のものとなった。

<令和6年度改正で決定した項目>

所得税	定額減税 子育て世帯等の住宅ローン控除の拡充(先行) 子育て世帯等のリフォーム減税の拡充(先行)
資産税	住宅取得資金贈与非課税制度の延長 住宅・土地税制の優遇措置の延長 事業承継税制の確認申請期限の延長
法人税	賃上げ促進税制の強化 交際費課税の特例措置の拡充 中小企業者等の少額減価償却資産特例の延長 中小企業事業再編投資損失準備金制度の拡充 戦略分野国内生産促進税制の創設 イノベーションボックス税制の創設
事業税	外形標準課税の対象拡大
消費税	外国人旅行者向け免税制度の見直し(先行)

<令和7年度改正に先送りされた項目>

所得税	子育て支援に関する政策税制 ・高校生の扶養控除の縮小(案) ・ひとり親控除の拡充(案) ・子育て世帯の生命保険料控除の拡充(案) ・令和7年以降の住宅ローン控除、リフォーム減税
消費税	外国人旅行者向け免税制度の抜本的見直し ・出国時に免税販売が成立する制度

※令和6年度改正で先行して対応したものは左記の「先行」とある制度を参照
(参考)各省庁が要望したが見送られた主な項目

所得税	× 金融所得課税の一体化(デリバティブ取引)
資産税	× 上場ベンチャーファンドへの投資促進税制の創設 × 上場株式等の相続税に係る物納要件等の見直し × 死亡保険金の相続税非課税限度額の引上げ

防衛増税(所得税・法人税・たばこ税)の開始時期
「適当な時期に必要な法制上の措置を講ずる趣旨を令和6年度の税制改正に関する法律の附則において明らかにする」と記載することとなった(大綱P25)

令和6年度税制改正大綱に基づいて作成しています。今後の情報にご留意ください。

相続事業承継のお悩み、 かなた税理士法人が解決いたします!!

- 事業引継ぎの準備を始めたい。
- 子供に引き継がせたい。
- 役員・従業員へ引き継がせたい。
- 廃業・リタイヤしたい。
- 後継者が見つからず、どういふ選択をすべきか。
- 会社を売却したいと考えている。
- そろそろ事業承継を考えているが、どういふ人に相談すればいいか。
- 土地の利用方法によって評価額は変わるのか。

上記のお悩みに1つでも当てはまる方はお気軽にご相談ください。
専門チームが次世代への計画的な継承をする為のプランニングをさせていただきます。

1

相続対策の3本柱で 最適なプランを提案

相続対策・相続税対策は準備期間が大切です。
所有する財産・家族構成・ご本人の希望などを
総合的に勘案し、じっくりとお話を伺いながら
最適なプランをご提案致します。

相続対策の3本柱

分ける

財産分割を
スムーズに
する

納める

納税を
スムーズに
する

下げる

相続評価を
下げる



所有資産に対する現状分析
(現状の財産評価)

生前から対策が必要であるかを見極める

2

会社状況を把握して ベストプランを提案

経営者の高齢化が進行して、後継者の確保がますます困難になっている昨今、事業承継対策をしていないと、さまざまな理由で事業が不安定になり、事業の継続が困難になってしまう可能性があります。かなた税理士法人では、御社にとって最適な事業承継プランを設計し、全力でサポートいたします。まずはお早めにご相談下さい。大きくは、「後継者問題」「会社支配権の問題」という2つの問題に分け、現在抱えている問題を把握することから始めます。

後継者
問題

会社支配権
の問題



会社状況の把握

少しでもお気になる方は、気軽に各担当者にお申し付けください。

かなた税理士法人では、専門的知識を駆使し、相続税概算計算からその後の対策まで親身になって全力でサポートさせていただきます!

今月のコラム



かなた税理士法人

貸借対照表の重要性

損益計算書（以下、PL）は「収入と費用」で構成されていて、社員のがんばり次第で収入は増やせるし、費用も減らすことができます。一方で、貸借対照表（以下、BS）はどうでしょうか？例えば、必要な設備をする場合（工場を建てる、機械を購入する等）、BS上「固定資産」として記載されます。多額の資金を必要とする設備投資の意思決定は、「社長の役割」であり、「設備投資の権限」も社長が握っています。ということは、BSは、社長にしか変えられないということです。事業に必要な「借入金」をする場合も、設備資金と同様に社長の意思決定で行っていると思います。従って、BSとは「社長の意思決定の現れ」であり、「社長の意思決定の結果」でもあります。

また、PLとBSの違いは、PLは1年経つとリセットされるのに対して、BSは1年経ってもリセットされないことです。PLは新しい期が始まればゼロからのスタートですが、BSは期が変わっても数字は引き継がれ、状況は継続しています。

以上を踏まえると、PL目線だと、視点が短期的に偏る傾向になりますが、BS目線では、長期的な視点で考えやすくなるということです。過去の積み重ねがBSですので、過去を振り返り、将来の計画を立てるうえでも役に立ちます。計画を過去の延長線上で考えられ、現実離れた計画を回避しやすくなると思います。

かなた税理士法人 財務コンサル部 柳澤 良一

株式会社 高崎総合コンサルタツ

毎年やりましょう「SWOT分析」

あけましておめでとうございます。本年も(株)高崎総合コンサルタツをどうぞよろしくお願いいたします。

2024年、まずは『SWOT分析』をやりましょう。実は去年の最初のコラムでもオススメしていますが、SWOT分析は定期的に行うことが大切です。SWOT分析とは、自社について、内部要因である「強み」(Strength)と「弱み」(Weakness)、外部要因である「機会」(Opportunities)と「脅威」(Threat)の4つに分けて分析することです。そんなの何年前かにやっている、という経営者の方もいると思います。しかし、会社を経営しているうちに、自社の「強み」「弱み」「機会」「脅威」は変わります。

日々の業務に追われてSWOT分析している時間がない、という社長は多いですが、**経営者の一番大事な仕事は「会社の5年後10年後を見据え、経営者のビジョンを従業員と共有すること」**です。だからこそ「ヒト・モノ・カネ・時間・情報」といった日々変化する有形無形の資産、見えてるようで実は見えにくい組織の内部状況など、定期的に、定量的に、定性的に分析・把握することが重要です。

「今まで大丈夫だったから、これからも大丈夫」が通用しないことは、経営者の皆様が実は一番感じているのではないのでしょうか。

(株)高崎総合コンサルタツは、経営者の皆様に少しでもお役に立てることがありましたら積極的にお手伝いさせていただきます。いつでもお気軽に、ご遠慮なくご連絡ください。

株式会社 高崎総合コンサルタツ 中林 大樹

株式会社 エフピーエス

告知がいらぬ生命保険

一般の保険に入る際は、健康告知や医師の診査を受けなければなりません。そのため、過去の病歴や入院歴、健康状態次第では、加入が難しい可能性があります。しかし、そんな健康面に不安を抱える方でも入れる保険があるのをご存知ですか？

無選択型保険は、健康告知や医師の診査の必要がありません。

健康告知が不要という点が便利な保険ですが、あくまで最終手段として検討すべき方法です。何も知らないまま加入してしまうと、もしかしら損をしてしまうかもしれません。

無選択型保険は一般の保険と比べると、保険料が割高に設定されています。

無選択型の医療保険の場合、加入前の持病や既往歴による手術や入院は保障の対象外で、加入から一定期間は保障が受けられない期間が存在したりします。また、無選択型の終身保険の場合、加入してから数年以内に死亡した場合は保険金を満額受け取れない場合があります。

健康に不安のある方でも、告知が少ない引受条件緩和型保険等がございますので、まずはご相談いただければと思います。

株式会社 エフピーエス 島田 昌一

お客様

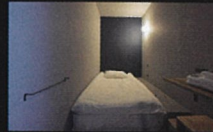
耳より!! 情報



焚き火は、コミュニケーションを円滑にするだけでなく、コミュニティを劇的に変える力も秘めている。焚き火をかこむと、人々の視点はゆらめく火煙に注がれる。みんなが同じ方向を見つめることで心理的安全性が保たれ、連帯感が生まれる。人の話を聞いたり、本音で話そうというポジティブな雰囲気が自然に醸成される。火を熾すところからはじまり、窯や囲炉裏で煮炊きして食べる体験は、アウトドアに慣れた人にも新鮮なものになるだろう。

未来発火点「TAKIVIVA」

TAKIVIVA (タキビバ) は、火に集う宿泊型ミーティング施設です。企業研修の場としてご利用いただけます。



TAKIVIVA (タキビバ)

所在地：群馬県吾妻郡長野原町 1990-5647
TEL：0279-82-5445 (営業時間 9:00 ~ 17:00 / 不定休)
運営会社：有限会社きたもっく (群馬県吾妻郡長野原町北軽井沢 1924-1360)



つくなわ法律事務所

お問い合わせ

TEL 027-395-0121

<https://www.law-tsukunawa.jp/>

労働問題、交通事故、離婚、相続、一般民事、刑事事件など、幅広く扱っております。お気軽にご相談ください。
※ 相談は、要予約制。

群馬弁護士会所属
弁護士 大野岳



安全・安心・安定に。そして個々に耳を傾け、目標・目的を持てる夢のある会社を目指していきます。

当社は2018年5月に設立した食品配送会社です。初めは社長が一人で軽自動車1台からスタートし、2t車の仕事を軽自動車2台に分割する提案などをして仕事を貰い、徐々に仕事を増やしていき、現在の一般貨物を始めました。まずは「働きやすい」会社づくりを。ゆくゆくは「働きやすい」「食品配送」を目指しています。

実は…食品の物流業はすごく無駄が多い業界です。その無駄を無くしたい。実現するかはわからないけど、何か変えたい。と強く思っています。

1つの案として、圏央道の外側や、埼玉の北の方に食品配送の共同配送倉庫を作りたいと考えています。そのため、今後に向けて社員と共に売り上げを伸ばせるよう努めています。



門口運送株式会社

住所：埼玉県戸田市上戸田 2-23-6

オガワビル 2F

TEL：048-211-9373



景気低迷の昨今、悩みを抱えた企業様が急増しています。

モノが売れない。受注がとれない。資金が回らない。経費がかさむ。人がやめていく。

でも、なんとかしたい…。どうしたら良いのか…。

その答えを「自身」で導き出させるのが

シヨウガンノヒ 将軍の日

[あんしん経営をサポートする会]が運営する「将軍の日」(中期5カ年計画立案セミナー)では、経営者の「ああしたら、どうなる?」「こうなったら、どうなる?」をシミュレーションして、頭の中で漠然としていた思いを、言語・数値・グラフ化された「経営計画」という形にします。たった一日で、夢があり、かつ、現実性のある経営計画書を手にすることができます。すでに3,000社超が受講し、成果を挙げている当セミナー。あらゆる業種に対応した、まさに実践セミナーです!一度、ご体験下さい。

「将軍の日」セミナー概要

全国の地銀・
信金、会計事務所
で採用されている
シミュレーション
システムを活用

午前

- ・経営計画の目的・効果
- ・自社分析 …… 強み・弱みを整理
- ・経営理念作成 …… 企業の目的・使命・価値
- ・中期ビジョン作成 …… 5年後のあるべき姿

午後

- ・売上計画 …… 売上区分別の売上・限界利益目標の設定
- ・経費計画 …… 人員、販売活動、製造費 etc
- ・設備投資計画 …… 回収・支払、在庫、投資、借入・返済 etc
- ・改善計画作成 …… 何通りもの計画を比較し最善の計画を作ります
- ・当期目標設定 …… 中期ビジョン実現に向け、初年度の目標設定
- ・経営計画書(完成)の確認
- ・目標達成のための経営サイクルの確立について

体験者 Voice 1

設備投資

サービス業(飲食)

〈受講理由〉

店舗の移転を考えた時、将来の資金や後々のコスト回収のイメージを知りたかった。

〈結果〉

- シミュレーションで先々の結果が分かるようになり、先手を打てるようになった。
- 数字を基にキャッシュフロー経営が出来るようになった。
- 自らのリスク管理が出来るようになった。
- 幹部社員の育成にも一役買っている。

体験者 Voice 2

財務体質

工事業(設備)

〈受講理由〉

父の急逝で急遽トップに。経営の心構えが全く出来ていなかった。もともと「どんぶり勘定」で赤字工事が多かった。

〈結果〉

- 自社の分析をした事で問題点が浮き彫りになった。
- 同時に解決策も考えられるようになった。
- 企業理念の重要性を学んだ。
- 売上高優先から利益重視の経営が変わった。
- 社員の意識も明らかに変わった。

体験者 Voice 3

資金繰り

製造業(電子部品)

〈受講理由〉

売り上げ半減による経営危機。自力で製品を開発しなくてはならず、その為の資金繰りが必要になった。

〈結果〉

- 計画を作成する事で自分自身のモチベーションが上がった。
- 計画を社員や金融機関にも説明できた。
- 幹部や一般社員の意識の向上が図れた。
- 社員が積極的になった。

体験者 Voice 4

事業承継

製造業(部品メーカー)

〈受講理由〉

長男への事業承継ならびに新規事業開発の為。

〈結果〉

- 長男と共に会社の将来を話し合う機会が出来た。
- お互いの会社に対する考え方を知る事が出来た。
- 事業承継をスムーズに進める事が出来た。
- 役割分担が出来、新たな事業に取り組む事が出来た。

編集後記

委員会メンバーの
ひとりごと!?

伊勢崎晋平: 昨年に引き続き委員長を務めます。宜しくお願いします。
黒岩 光恵: より良い情報が提供できるように一年間頑張ります。
橋本 奈実: 初めての委員会ですが、これから精一杯頑張ります。
玉木 武智: 野球界ではFAが盛んです。今年も一年よろしくお願いたします。
今井 晃司: 今年も一年よろしくお願いたします。感想お聞かせください(^^)

かなた税理士法人グループ

かなた税理士法人 ■本社矢中事務所
〒370-1203 群馬県高崎市矢中町617-1
TEL 027-347-0933 FAX 027-347-2245
URL <https://www.t-gk.co.jp/>

かなた税理士法人 ■間屋町事務所
〒370-0006 群馬県高崎市間屋町4-7-8 高橋税経ビル
TEL 027-361-5568 FAX 027-361-9591
URL <https://takahashi.co.jp/>

かなた税理士法人 ■大宮支店
〒331-0805 埼玉県さいたま市北区盆栽町514
押田ビル2F
TEL 048-660-3550 FAX 048-660-3552

株式会社
高崎総合コンサルタンツ
〒370-1203 群馬県高崎市矢中町617-1
TEL 027-347-0993 FAX 027-347-0994

株式会社
エフピーエス
〒370-0852 高崎市中居町2丁目22-5 トワビル中居1階
TEL 027-395-4891 FAX 027-395-4892

かなたくん
vol.18(1月号)
令和6年1月1日 発行

〈発行部数〉
600部
〈製作編集〉
かなたくん委員会